

einfacher - schneller - zuverlässiger

Wir sind auf dem Schweizer Markt der führende Partner für modulare, kostenoptimierte und qualitativ hochstehende Service- und Logistiklösungen. Zu unseren Kunden zählen internationale ICT- und Technologiefirmen sowie Anbieter aus der Konsumgüterbranche, Life Science & Healthcare, Automotive, Engineering & Manufacturing und der Luxusgüterindustrie.

Zur Verstärkung unseres Sales & Account Management Teams in Derendingen suchen wir **per sofort oder nach Vereinbarung** eine/n

Key Account Manager/in 100 %

mit technischem Background

Die Position

- Selbständige Betreuung der zugeteilten Kunden (Bearbeiten von Anfragen, Erstellen von Reports, Abrechnungen und Analysen, Erstellen von Offerten, Optimieren und Implementieren von neuen Prozessen)
- Budgetierung und Kontrolle der Umsätze sowie Dienstleistungsrentabilität, Einleiten von Massnahmen bei Bedarf
- Professionelle Leitung und Umsetzung von Projekten sowie Neukundengeschäften
- Definition und Integration von neuen Dienstleistungen und Servicekonzepten (Business Development)
- Mitarbeit im Bereich von Marketing und Kommunikation
- Aufbau und Pflege vom Netzwerk in der ICT sowie Logistikbranche

Dein Profil

- Du bringst mind. 5 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management mit, vorzugsweise in der ICT u/o Logistik-Branche
- Du zeichnest dich durch Selbständigkeit und Durchsetzungsvermögen aus, arbeitest zielorientiert, und verstehst es, mit internen und externen Kunden ausgezeichnet zu kommunizieren
- Du bist engagiert mit organisatorischen Fähigkeiten und bist geschickt im Umgang mit Zahlen
- Zusätzliche Erfahrung im Bereich Marketing und Kommunikation ist erwünscht
- Erfahrung in der Leitung und Umsetzung von Projekten und Implementieren von neuen Geschäften
- Deutsch ist deine Muttersprache, die englische Sprache beherrschst du fliessend, gute Französischkenntnisse in Wort und Schrift sind von Vorteil

Deine Chancen

- Moderner Arbeitsplatz mit einem engagierten und kompetenten Team
- Gute Sozialleistungen und Arbeitsbedingungen; Jahresarbeitszeit mit flexiblen Arbeitszeitmodellen (5 bis 7 Wochen Ferien, wöchentliche Arbeitszeit von 38.5 bis 42.5 Stunden bei 100%)
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kollegiales Arbeitsumfeld in einem dynamisch wachsenden KMU mit flachen Hierarchien

Wenn dich diese interessante und herausfordernde Tätigkeit in unserer Unternehmung anspricht, dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an jobs@fastlog.ch.
Wir freuen uns, dich kennenzulernen.

Fastlog AG
Sevana Avaksoumbatian
HR Business Partner
Luterbachstrasse 1
4552 Derendingen

jobs@fastlog.ch
<http://www.fastlog.ch>